



**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**
**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ**
**«Казанский государственный аграрный университет»
(ФГБОУ ВО КАЗАНСКИЙ ГАУ)**

Институт экономики
Кафедра экономики и организации производства

УТВЕРЖДАЮ
Проректор по учебной работе и
цифровизации, доцент
_____ А.В. Дмитриев
«22» мая 2025 г.

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ**
**«Внешнеэкономическая деятельность предприятия»
(Оценочные средства и методические материалы)**

приложение к рабочей программе дисциплины

Направление подготовки
38.03.01 Экономика

Направленность (профиль) подготовки
Экономика и управление предприятиями

Форма обучения
очная, очно-заочная

Казань – 2025

Составитель:

ДОЦЕНТ, К.Э.Н., ДОЦЕНТ

Должность, ученая степень, ученое звание

Сафиуллин Ильнур Наилевич

Ф.И.О.

Оценочные средства обсуждены и одобрены на заседании кафедры экономики и организации производства «23» апреля 2025 года (протокол № 8)

Заведующий кафедрой:

Д.Э.Н., профессор

Должность, ученая степень, ученое звание

Мухаметгалиев Фарит Нургалиевич

Ф.И.О.

Рассмотрены и одобрены на заседании методической комиссии Института экономики «12» мая 2025 года (протокол № 11)

Председатель методической комиссии:

К.Э.Н., доцент

Должность, ученая степень, ученое звание

Авхадиев Фаяз Нурисламович

Ф.И.О.

Согласовано:

Директор

Низамутдинов Марат Мингалиевич

Ф.И.О.

Протокол ученого совета института № 8 от «19» мая 2025 года

1. ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЕТЕНЦИЙ С УКАЗАНИЕМ ЭТАПОВ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения ОПОП бакалавриата по направлению обучения 38.03.01 Экономика, обучающийся должен овладеть следующими результатами обучения по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятия»:

Код индикатора достижения компетенции	Индикатор достижения компетенции	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине
ПК-1. Способен осуществлять сбор, мониторинг и обработка данных для проведения расчетов экономических показателей организации		
ПК-1.4.	Проводит расчеты и анализ экономических и финансово-экономических показателей, в том числе на основе типовых методик с учетом нормативных правовых актов	<p>Знать: действующую нормативно-правовую базу и типовые методики расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.</p> <p>Уметь: рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы финансово-экономические показатели, характеризующие деятельность организации</p> <p>Владеть: практическими навыками применения типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.</p>
ПК-2. Способен осуществлять расчет и анализ экономических показателей результатов деятельности организации		
ПК-2.5.	Выявляет изменения экономической ситуации и определяет влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	<p>Знать: методику анализа изменения экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия</p> <p>Уметь: анализировать и интерпретировать изменения экономической ситуации и определять влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия</p> <p>Владеть: методикой анализа изменений экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия</p>

2. ОПИСАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И КРИТЕРИЕВ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ, ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

Таблица 2.1 – Показатели и критерии определения уровня сформированности компетенций (интегрированная оценка уровня *сформированности* компетенций)

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения	Оценка уровня сформированности			
		неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично
ПК-1.4. Проводит расчеты и анализ экономических и финансово-экономических показателей, в том числе на основе типовых методик с учетом нормативных правовых актов	Знать: действующую нормативно-правовую базу и типовые методики расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.	Фрагментарные знания действующей нормативно-правовой базы и типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.	Общие, но не структурированные знания действующей нормативно-правовой базы и типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания действующей нормативно-правовой базы и типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.	Сформированные систематические знания действующей нормативно-правовой базы и типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.
	Уметь: рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы финансово-экономические показатели, характеризующие деятельность организации	Частично освоенное умение рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы финансово-экономические показатели, характеризующие деятельность организации	В целом успешное, но не систематически осуществляемое умение рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы финансово-экономические показатели, характеризующие деятельность организации	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы финансово-экономические показатели, характеризующие деятельность организации	Сформированное умение рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы финансово-экономические показатели, характеризующие деятельность организации

	Владеть: практическими навыками применения типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.	Фрагментарное применение практических навыков применения типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.	В целом успешное, но не систематическое применение навыков применения типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы применение навыков применения типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.	Успешное и систематическое применение навыков применения типовых методик расчета финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность организации.
ПК-2.5. Выявляет изменения экономической ситуации и определяет влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	Знать: методику анализа изменения экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	Фрагментарные знания методики анализа изменения экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	Общие, но не структурированные знания методики анализа изменения экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания методики анализа изменения экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	Сформированные систематические знания методики анализа изменения экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия
	Уметь: анализировать и интерпретировать изменения экономической ситуации и определять влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	Частично освоенное умение анализировать и интерпретировать изменения экономической ситуации и определять влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	В целом успешное, но не систематически осуществляемое умение анализировать и интерпретировать изменения экономической ситуации и определять влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умения анализировать и интерпретировать изменения экономической ситуации и определять влияние внешних и	Сформированное умение анализировать и интерпретировать изменения экономической ситуации и определять влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия

				внутренних факторов на результаты деятельность и предприятия	
	Владеть: методикой анализа изменений экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	Фрагментарное применение навыков методики анализа изменений экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	В целом успешное, но не систематическое применение навыков методики анализа изменений экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы применение навыков методики анализа изменений экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	Успешное и систематическое применение навыков методики анализа изменений экономической ситуации для определения влияния внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия

Описание шкалы оценивания

1. Оценка «неудовлетворительно» ставится студенту, не овладевшему ни одним из элементов компетенции, т.е. обнаружившему существенные пробелы в знании основного программного материала по дисциплине (практике), допустившему принципиальные ошибки при применении теоретических знаний, которые не позволяют ему продолжить обучение или приступить к практической деятельности без дополнительной подготовки по данной дисциплине.

2. Оценка «удовлетворительно» ставится студенту, овладевшему элементами компетенции «знать», т.е. проявившему знания основного программного материала по дисциплине (практике) в объеме, необходимом для последующего обучения и предстоящей практической деятельности, знакомому с основной рекомендованной литературой, допустившему неточности в ответе на экзамене, но в основном обладающему необходимыми знаниями для их устранения при корректировке со стороны экзаменатора.

3. Оценка «хорошо» ставится студенту, овладевшему элементами компетенции «знать» и «уметь», проявившему полное знание программного материала по дисциплине (практике), освоившему основную рекомендованную литературу, обнаружившему стабильный характер знаний и умений и способному к их самостоятельному применению и обновлению в ходе последующего обучения и практической деятельности.

4. Оценка «отлично» ставится студенту, овладевшему элементами компетенции «знать», «уметь» и «владеть», проявившему всесторонние и глубокие знания программного материала по дисциплине (практике), освоившему основную и дополнительную литературу, обнаружившему творческие способности в понимании, изложении и практическом использовании усвоенных знаний.

5. Оценка «зачтено» соответствует критериям оценок от «отлично» до «удовлетворительно».

6. Оценка «не зачтено» соответствует критерию оценки «неудовлетворительно».

3. ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ ИЛИ ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И (ИЛИ) ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

3.1. Типовые контрольные задания

ПК-1.4. Проводит расчеты и анализ экономических и финансово-экономических показателей, в том числе на основе типовых методик с учетом нормативных правовых актов	
Задания закрытого типа	1. Дайте определение понятию «таможенное дело»: а) это сфера государственной политики, особая область государственных интересов, специфическое направление деятельности системы государственной власти по регулированию и контролю экономических процессов России, в первую очередь, ее ВЭД; б) это теория и практика создания, подготовки и действия таможенных органов; в) это внутренняя и внешняя политика РФ, направленная на оказание содействия развитию внешнеторговых отношений со странами мирового сообщества; г) это специфическая таможенная деятельность, связанная с оформлением таможенных грузов, их хранением, выдачей лицензий участникам ВЭД.
	2. Этапами решения задачи системного анализа любого таможенного объекта или процесса являются: а) поиск альтернатив, поиск ресурсов для реализации решения, анализ вариантов решений; б) анализ ситуации, поиск альтернатив, определение совокупности приемов достижения целей; в) формирование банка методов и процедур создания моделей, оформление решения в виде нормативного акта, создание банка альтернативных решений.
	3. К системным особенностям таможенных процессов не относится: а) ограниченная воспроизводимость в эксперименте; б) трудности создания аналитических моделей; в) малое влияние стохастических факторов.
	4. Что из перечисленного не является этапом создания информационно-функциональной модели (ИФМ) таможенной технологии: а) формализованное информационно-функциональное описание существующих таможенных технологий; б) контроль за действием ИФМ; в) принятие ИФМ для дальнейшего использования; г) проверка адекватности ИФМ.
	5. Является ли системным решением решение о присвоении сотруднику таможенного органа очередного специального звания: а) да; б) нет.
	6. Видами системного управления таможенной деятельностью являются: а) оперативное, целевое, технологическое; б) экономическое, кадровое, производственное; в) стратегическое, тактическое, оперативное.
	7. Решение о слиянии двух таможен является примером действия: а) механизма структурных изменений; б) механизма функциональных изменений системы таможенных органов.
	8. Меры «желтой корзины», не связанные с производством отдельных видов продукции:

<p>1) продуктово-специфическая поддержка; 2) продуктово-неспецифическая поддержка; 3) неспецифическая поддержка.</p>
<p>9. В какой из корзин Соглашения по сельскому хозяйству находятся меры государственной поддержки, искажающие правила международной торговли:</p> <p>1) «Зеленая»; 2) «Желтая»; 3) «Голубая».</p>
<p>10. В какой из корзин Соглашения по сельскому хозяйству находятся меры государственной поддержки, связанные с сокращением сельскохозяйственного производства:</p> <p>1) «Зеленая»; 2) «Желтая»; 3) «Голубая».</p>
<p>11. Субсидия – это</p> <p>1) любая форма государственной поддержки доходов или цен, любое финансовое содействие государства организации; 2) технические барьеры; 3) монополия внешней торговли.</p>
<p>12. Скрытыми барьерами во внешней торговле являются все перечисленные, кроме:</p> <p>1) импортное лицензирование; 2) технические барьеры; 3) санитарные и фитосанитарные меры; 4) тарифные меры.</p>
<p>13. Оценка происхождения товара остается действительной в течение:</p> <p>1) 3 лет; 2) 1 года; 3) 5 лет; 10 лет.</p>
<p>14. Импортное лицензирование – это:</p> <p>1) лицензирование в стране – импортере; 2) требование представления компетентному административному органу заявления или документации в качестве условия для ввоза товара; лицензирование в стране – экспортере.</p>
<p>15. Автоматическое импортное лицензирование – это:</p> <p>1) лицензирование, когда одобрение заявления дается во всех случаях; 2) лицензирование, когда одобрение заявления не дается во всех случаях; применяется для реализации решения о реализации ограничительных мер.</p>
<p>16. Неавтоматическое импортное лицензирование – это:</p> <p>1) лицензирование, когда одобрение заявления дается во всех случаях; 2) лицензирование, когда одобрение заявления не дается во всех случаях; применяется для реализации решения о реализации ограничительных мер.</p>
<p>17. Временные защитные меры:</p> <p>1) вводятся в критических ситуациях, когда импорт наносит ущерб отечественным производителям; 2) могут быть применены только после расследования компетентными органами; не должны сокращать импорт ниже среднего уровня и должны распределяться между поставщиками по договоренности.</p>
<p>18. Обычные защитные меры:</p>

	<p>1) вводятся в критических ситуациях, когда импорт наносит ущерб отечественным производителям;</p> <p>2) могут быть применены только после расследования компетентными органами;</p> <p>не должны сокращать импорт ниже среднего уровня и должны распределяться между поставщиками по договоренности.</p>
	<p>19. Количественные ограничения:</p> <p>1) вводятся в критических ситуациях, когда импорт наносит ущерб отечественным производителям;</p> <p>2) могут быть применены только после расследования компетентными органами;</p> <p>не должны сокращать импорт ниже среднего уровня и должны распределяться между поставщиками по договоренности.</p>
	<p>20. Принцип мирного разрешения споров не включает в себя:</p> <p>1) все споры должны разрешаться мирными средствами;</p> <p>2) ни один спор не должен оставаться неразрешенным;</p> <p>страны могут не воздерживаться от любых действий, которые могут ухудшить положение.</p>
	<p>21. Дайте определение качества таможенного дела:</p> <p>а) это свойство таможенных органов;</p> <p>б) это свойство органов управления таможенными органами;</p> <p>в) это свойство или совокупность свойств, обуславливающих пригодность таможенного дела для использования по назначению;</p> <p>г) это свойство персонала таможенных органов.</p>
	<p>22. Диаграмма или рисунок, описывающие стратегию в виде набора целей и причинно-следственных связей между ними, называется:</p> <p>а) стратегической перспективой;</p> <p>б) стратегической картой;</p> <p>в) «деревом целей».</p>
	<p>23. Основные кадровые технологии, применяемые в системе государственной службы:</p> <p>а) высвобождение;</p> <p>б) конкурс;</p> <p>с) кадровый резерв;</p> <p>д) деловая оценка;</p> <p>е) аттестация.</p>
Задания открытого типа	1. Управление в таможенных органах – это:
	2. Совокупность путей, способов, приемов и форм воздействия на объект управления в таможенном деле для достижения поставленных целей называется ...
	3. Упорядочение процесса управления, определяющее четкость, последовательность и допустимые границы его осуществления; целесообразное построение его во времени и пространстве носит название ...
	4. Показателем развития таможенной службы является ...
	5. Основные составляющие системы контроллинга в таможенных органах..
	6. Первичным звеном технологической цепочки таможенной деятельности можно считать...
	7. Построение системы контроллинга целесообразно начинать с...
ПК-2.5. Выявляет изменения экономической ситуации и определяет влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия	
Задания	1. Руководителя ФТС России назначает на должность:

<p>закрытого типа</p>	<p>а) Президент России; б) Правительство России; в) Министерство финансов; г) Министерство промышленности и торговли; д) Коллегия ФТС России.</p>
	<p>2. Кадровый потенциал таможенных органов – это: а) совокупность всех работающих в таможенных органах и занимающих должности сотрудников, федеральных государственных служащих и работников бюджетной сферы; б) способность персонала таможенных органов эффективно и своевременно выполнять поставленные перед ними задачи в меняющихся условиях внешней и внутренней среды; в) количество сотрудников и федеральных государственных служащих таможенных органов, включенных в кадровый резерв на замещение вышестоящей вакантной должности.</p>
	<p>3. Очередная аттестация сотрудников таможенных органов проводится: 1) не чаще одного раза в год, но не реже одного раза в два года; 2) не чаще одного раза в два года, но не реже одного раза в четыре года; 3) не чаще одного раза в год, но не реже одного раза в три года.</p>
	<p>4. Режим наибольшего благоприятствования – это 1) режим, при котором каждая из договаривающихся сторон обязуется предоставить другой стороне, ее <u>физическим</u> и <u>юридическим</u> лицам не менее благоприятные условия в области экономических, торговых и иных <u>отношений</u>, какие она предоставляет или предоставит в будущем любому третьему <u>государству</u>, его физическим или юридическим лицам; 2) порядок регулирования приграничной торговли; 3) правовое положение, согласно которому на иностранных физических и юридических лиц распространяются все права и преимущества, которыми пользуются в данной стране местные юридические и физические лица; поставка товара на экспорт по цене ниже, чем он продается внутри страны-экспортера.</p>
	<p>5. Национальный режим – это 1) режим, при котором каждая из договаривающихся сторон обязуется предоставить другой стороне, ее <u>физическим</u> и <u>юридическим</u> лицам не менее благоприятные условия в области экономических, торговых и иных <u>отношений</u>, какие она предоставляет или предоставит в будущем любому третьему <u>государству</u>, его физическим или юридическим лицам; 2) порядок регулирования приграничной торговли; 3) правовое положение, согласно которому на иностранных физических и юридических лиц распространяются все права и преимущества, которыми пользуются в данной стране местные юридические и физические лица; поставка товара на экспорт по цене ниже, чем он продается внутри страны-экспортера.</p>
	<p>6. Демпинг - это 1) режим, при котором каждая из договаривающихся сторон обязуется предоставить другой стороне, ее <u>физическим</u> и <u>юридическим</u> лицам не менее благоприятные условия в области экономических, торговых и иных <u>отношений</u>, какие она предоставляет или предоставит в будущем любому третьему <u>государству</u>, его физическим или юридическим лицам; 2) порядок регулирования приграничной торговли; 3) правовое положение, согласно которому на иностранных физических и юридических лиц распространяются все права и преимущества, которыми</p>

	<p>пользуются в данной стране местные юридические и физические лица;</p> <p>4) поставка товара на экспорт по цене ниже, чем он продается внутри страны-экспортера.</p>
	<p>7. В ВТО нетарифные меры:</p> <p>1) запрещены;</p> <p>2) разрешены;</p> <p>3) запрещены, но допускаются исключения.</p>
	<p>8. Механизм обзора торговой политики в ВТО:</p> <p>1) система контроля за выполнением государствами своих обязательств по договорам системы ВТО;</p> <p>2) Налоговые льготы для сельхозпроизводителей;</p> <p>3) Поддержка объемов производства;</p> <p>4) Формирование цен на сельскохозяйственную продукцию.</p>
	<p>9. Компенсационные меры в ВТО вводятся:</p> <p>1) в любом случае;</p> <p>2) если проведено расследование и по его результатам доказано наличие ущерба и причинно-следственная связь с субсидированием;</p> <p>3) на период более 5 лет.</p>
	<p>10. Национальный режим не распространяется:</p> <p>1) на правительственные закупки;</p> <p>2) на внутренние налоги и сборы;</p> <p>3) на внутренние правила количественного регулирования.</p>
	<p>11. Оценка соответствия в Соглашении по техническим барьерам в торговле ВТО - это:</p> <p>1) оценка того, насколько выполняются требования технических регламентов;</p> <p>2) оценка количества и качества продукции;</p> <p>оценка цены и качества.</p>
	<p>12. В соответствии с Соглашением по торговым аспектам инвестиционных мер (ТРИМС) запрещается использовать:</p> <p>1) режим наибольшего благоприятствования;</p> <p>2) национальный режим;</p> <p>торгово-политические меры, оказывающие отрицательное влияние на осуществление иностранных инвестиций.</p>
	<p>13. Трансфертные цены – это цены:</p> <p>1) образующиеся при обмене товарами между связанными друг с другом лицами;</p> <p>2) цены, сложившиеся под воздействием спроса и предложения;</p> <p>демпинговые цены.</p>
	<p>14. Предотгрузочная инспекция осуществляется:</p> <p>1) на таможенной территории;</p> <p>2) на территории страны;</p> <p>на территории страны-экспортера.</p>
	<p>15. Страной происхождения является страна:</p> <p>1) производящая запасные части;</p> <p>2) производящая комплектующие изделия;</p> <p>в которой товар произведен полностью.</p>
	<p>16. Что из перечисленного не включает интеллектуальная собственность:</p> <p>1) авторские права;</p> <p>2) патенты;</p> <p>3) географические указания;</p> <p>права собственности на нежилое помещение.</p>

	<p>17. Минимальный стандарт охраны интеллектуальной собственности, исходя из ТРИПС, не базируется на:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) действующих международных договорах; 2) положениях ТРИПС; <p>положениях ГАТТ.</p>
	<p>18. В области смежных прав не охраняются:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) права артистов – исполнителей; 2) фонограммы; <p>интегральные микросхемы.</p>
	<p>19. Органом по разрешению споров в ВТО является:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Генеральный совет ВТО; 2) Совет по торговле товарами; <p>Совет по торговле услугами.</p>
	<p>20. Основным методом разрешения споров в рамках ВТО является:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) консультация; 2) судебное разбирательство; <p>примирительные процедуры.</p>
	<p>21. Принцип мирного разрешения споров не включает в себя:</p> <ol style="list-style-type: none"> 3) все споры должны разрешаться мирными средствами; 4) ни один спор не должен оставаться неразрешенным; <p>страны могут не воздерживаться от любых действий, которые могут ухудшить положение.</p>
	<p>22. Какие из перечисленных товаров исключены из Соглашения по сельскому хозяйству:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Рыба и рыбопродукты; 2) Мясо; 3) Пенька сырая; 4) Шкуры и кожевенное сырье.
	<p>23. Какие из перечисленных мер не имеют никаких ограничений в ВТО:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Налоговые льготы для сельхозпроизводителей; 2) Поддержка объемов производства; 3) Формирование цен на сельскохозяйственную продукцию.
Задания открытого типа	1. Каковы сфера применения и цели Соглашения по предотгрузочной инспекции?
	2. Каковы цели и сфера применения Соглашения по процедурам импортного лицензирования?
	3. Какие положения Соглашения об учреждении ВТО регулируют порядок принятия и действия многосторонних торговых соглашений с ограниченным участием?
	4. Охарактеризуйте порядок рассмотрения споров в рамках ВТО?
	5. Конкурентоспособность импортных товаров повышается, если...
	6. Какие мероприятия включает расследование, предшествующее введению специальной защитной меры?
	7. Назовите принципы, при соблюдении которых допускается введение специальных защитных мер?

3.2 Типовые вопросы и задания

ПК-1.4. Проводит расчеты и анализ экономических и финансово-экономических показателей, в том числе на основе типовых методик с учетом нормативных правовых актов

1. Фирмы «Росси» Новороссийск и «Сони» (Япония, Токио) заключили контракт на поставку 100 телевизоров по цене 100 долл. США за штуку и 100 видеоплееров по цене 200

долл. США за штуку в Россию. Вес телевизоров — 2 т, вес видеоплееров — 1 т. По условию контракта цена сделки составляет 30 000 долл. США на условиях FOB Стамбул (отправляет дочернее предприятие «Сони»). Перевозка из Стамбула в Новороссийск осуществлялась на теплоходе «Профессор Зубов». Стоимость перевозки «Стамбул — Новороссийск» — 3000 долл. США, стоимость страховки — 300 долл. США (оплачено фирмой «Росси»). Определите таможенную стоимость телевизоров и видеоплееров.

2. Общая стоимость сделки по инвойсу — 90000 долл. США. Объем поставки белого сахара составил 300 т. Условия поставки по контракту соблюдены и исполнены FOB — ХэйХэ. Транспортные расходы от границы КНР до границы с РФ равны 6000 долл. США. Определите таможенную стоимость импортируемого товара.

3. На условиях поставки EXW г. Харбин товар доставлен в г. Читу. Транспортные расходы по территории КНР — 200 ам. долл. Расходы на погрузку товара — 50 долл. США. Экспортные формальности — 100 долл. США. Фактурная стоимость товара — 20 000 долл. США. Рассчитайте таможенную стоимость.

4. Фирмы «Росси» (Новороссийск) и «Сони» (Япония, Токио) заключили контракт на поставку 100 телевизоров по цене 300 долл. США за штуку и 100 видеомagneтофонов по цене 600 долл. США за штуку в Россию. Вес телевизоров 2 т., вес магнетофонов 1 т. По условию контракта цена сделки 90 000 долл. США на условиях ДДП Новороссийск. Совокупный таможенный платеж в Новороссийске составляет 50% от таможенной стоимости. Определите таможенную стоимость телевизоров и видеомagneтофонов

5. Декларируется импортный товар — мука пшеничная высшего сорта в мешках. Код товара — 11010000, страна происхождения — КНР, на всю партию имеется сертификат происхождения формы А. Таможенная стоимость — 3284 долл. США. Рассчитайте: сборы за проведение таможенных операций; ввозную таможенную пошлину; НДС.

6. Декларируется импортный товар — капуста белокочанная, код товара — 070490100, страна происхождения — КНР. Сертификат страны происхождения имеется на всю партию (форма А). Таможенная стоимость — 3848 американских долларов. Валюта платежа — валюта Российской Федерации. Способ платежа — безналичный. Рассчитайте: сборы за проведение таможенных операций; ввозную таможенную пошлину; НДС.

7. Декларируется товар — запасные части к буровой установке, код товара — 843143000, страна происхождения товара — Канада. Таможенная стоимость — 126933 долл. США. Способ платежа — безналичный. Рассчитайте: сборы за проведение таможенных операций; ввозную таможенную пошлину.

8. Декларируется импортный товар — томаты свежие в коробках, код товара — 070200900. Страна происхождения — КНР. Сертификат страны происхождения товара формы А имеется на всю партию. Таможенная стоимость — 2156 долл. США. Способ платежа — безналичный. Валюта платежа — валюта РФ. Начислите: сборы за проведение таможенных операций; ввозную таможенную пошлину; НДС.

9. Декларируется товар — пиво солодовое, код товара — 220300. Товар ввезен на таможенную территорию Российской Федерации из КНР. Вместе с другими документами представлен сертификат страны происхождения товара формы А, который подтверждает, что страной происхождения пива является КНР. Количество пива — 20 000 бутылок. Емкость 1 бутылки — 0,7 литра. Таможенная стоимость определяется методом 1 и подтверждается представленными документами. Она равна 10 000 шв. фр. Рассчитайте: сборы за проведение таможенных операций; ввозную таможенную пошлину; НДС; акциз.

10. Таможенное регулирование внешнеторговой деятельности в Российской Федерации и территории Таможенного союза.

11. Экспортная торговая политика.

12. Сбытовая политика во внешней торговле.

13. Продвижение товара на международные рынки.

14. Тенденции в развитии внешнеэкономической деятельности Алтайского края.

15. Таможенное дело и таможенное регулирование в России.

16. Организационная структура таможенной системы России.
17. Основные функции таможенных органов РФ.
18. Таможенные процедуры при вывозе товаров.
19. Таможенные процедуры при ввозе товаров.
20. Специальные таможенные операции.

ПК-2.5. Выявляет изменения экономической ситуации и определяет влияние внешних и внутренних факторов на результаты деятельности предприятия

1. Порядок уплаты таможенных пошлин и налогов.
2. Понятия, цели, формы и виды таможенного контроля.
3. Меры нетарифного регулирования и особенности их изменения в РФ и в странах Евразийского экономического союза .
4. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД в РФ и в странах Евразийского экономического союза.
5. Роль и место единого таможенного тарифа в системе мер государственного регулирования ВЭД.
6. Принципы определения страны происхождения товаров.
7. Понятие и назначение таможенной стоимости. Методы определения таможенной стоимости.
8. Структура и содержание международного договора купли-продажи.
9. Таможенно-банковский валютный контроль.
10. Таможенный представитель.
11. Уполномоченный экономический оператор. Современные формы международной торговли
12. Таможенно-банковский валютный контроль за внешнеторговыми операциями
13. Современные методы международной торговли
14. Таможенные процедуры как средство таможенного регулирования ВЭД
15. Таможенно-тарифный и нетарифный механизм регулирования ВЭД
16. Внешнеэкономическая деятельность, торговля и международный маркетинг
17. Принятие решений в ВЭД
18. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью на фирме
19. Методы финансового менеджмента и их применение в управлении ВЭД
20. Принятии решений, связанных с операциями на мировых рынках в условиях глобализации

4. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И (ИЛИ) ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ

Лекции оцениваются по посещаемости, активности, умению выделить главную мысль.

Практические занятия оцениваются по самостоятельности выполнения работы, активности работы в аудитории, правильности выполнения заданий, уровня подготовки к занятиям.

Самостоятельная работа оценивается по качеству и количеству выполненных домашних работ, грамотности в оформлении, правильности выполнения.

Промежуточная аттестация проводится в форме зачета.

Критерии оценки уровня знаний студентов с использованием теста на зачете по учебной дисциплине

Оценка	Характеристики ответа студента
Отлично	86-100 % правильных ответов
Хорошо	71-85 %
Удовлетворительно	51- 70%
Неудовлетворительно	Менее 51 %

Оценка «зачтено» соответствует критериям оценок от «отлично» до «удовлетворительно».

Оценка «не зачтено» соответствует критерию оценки «неудовлетворительно».

Количество баллов и оценка неудовлетворительно, удовлетворительно, хорошо, отлично определяются программными средствами по количеству правильных ответов к количеству случайно выбранных вопросов.

Критерии оценивания компетенций следующие:

1. Ответы имеют полные решения (с правильным ответом). Их содержание свидетельствует об уверенных знаниях обучающегося и о его умении решать профессиональные задачи, оценивается в 5 баллов (отлично);

2. Более 75 % ответов имеют полные решения (с правильным ответом). Их содержание свидетельствует о достаточных знаниях обучающегося и его умении решать профессиональные задачи – 4 балла (хорошо);

3. Не менее 50 % ответов имеют полные решения (с правильным ответом) Их содержание свидетельствует об удовлетворительных знаниях обучающегося и о его ограниченном умении решать профессиональные задачи, соответствующие его будущей квалификации – 3 балла (удовлетворительно);

4. Менее 50 % ответов имеют решения с правильным ответом. Их содержание свидетельствует о слабых знаниях обучающегося и его неумении решать профессиональные задачи – 2 балла (неудовлетворительно).

Критерии оценки контрольных работ студентов:

«Зачтено» ставится если контрольная работа выполнена в срок, не требует дополнительного времени на завершение; контрольная работа выполнена полностью: решены все задачи, даны ответы на все вопросы, имеющиеся в контрольной работе; без дополнительных пояснений используются знания, полученные при изучении дисциплин; даны ссылки на источники информации и ресурсы сети Интернет, использованные в работе; контрольная работа аккуратно оформлена, соблюдены требования ГОСТов;

«Незачтено» ставится если контрольная работа не выполнена в установленный срок, продемонстрировано полное безразличие к работе, требуется постоянная консультация для выполнения задания; в контрольной работе присутствует большое число ошибок; не

полностью или с ошибками решены задачи, даны неполные или неправильные ответы на поставленные вопросы; отсутствуют ссылки на источники информации и ресурсы сети Интернет, использованные в работе; контрольная работа выполнена с нарушениями требований ГОСТов; контрольная работа выполнена по неправильно выбранному варианту.